

Styrelsen och verkställande direktören för Midcon AB avger följande årsredovisning för räkenskapsåret 2024.

Årsredovisningen är upprättad i svenska kronor, SEK. Om inte annat särskilt anges, redovisas alla belopp i hela kronor (kr). Uppgifter inom parentes avser föregående år.

Förvaltningsberättelse

Verksamheten

Allmänt om verksamheten

Midcon AB är en av sydöstra Sveriges ledande partner inom IT-infrastrukturtjänster, Dokumenthantering och Mötesteknik.

Kommunikation är nyckeln för att allting ska fungera, och det är här Midcon kommer in i bilden. Midcon levererar ett förstklassigt tjänsteutbud inom IT-infrastruktur, Dokumenthantering, och Mötesteknik. Midcons mål är att alltid addera tydligt kundvärde och därmed öka effektivitet och lönsamhet hos dess kunder.

Midcon arbetar enträget med att förstå kunders verksamheter och arbetssätt. Midcon tänker alltid på hur teknikutveckling kan bidra till att kundernas verksamhet blir mer effektiv, konkurrenskraftig och lönsam. Midcon vill vara de små och medelstora företagens bästa vän inom IT-infrastrukturtjänster. Midcon är alltid påläst på ny teknik och har förmågan att omsätta den kunskapen till praktisk affärsnytta för dess kunder. Midcon är partnern som på ett pedagogiskt sätt översätter vad konstiga förkortningar och tekniska uttryck på riktigt kan innebära för kunderna.

Midcons kunder är främst små och medelstora företag samt inom vissa områden även offentlig förvaltning. För små och medelstora kunder är vi ofta en självklar totalleverantör av Dokumenthantering, IT-produkter, IT-drifttjänster, IT-konsulttjänster och Mötesteknik.

Midcon är en attraktiv arbetsgivare där varje individ ges rätt förutsättningar att utvecklas och trivas. Lika mycket som Midcon tror på långa kundrelationer tror vi också att vi blir ett starkare lag med låg omsättning på medarbetare. Därför arbetar vi aktivt med organisationens välbefinnande. Midcons värdegrund sammanfattas i begreppen; Ständig förbättring, Skapa kundvärde, Bidra med din åsikt och Omtänksamhet för människor.

Bolaget grundades 1955, har huvudkontor i Karlskrona samt kontor i Karlshamn, Växjö, Kalmar, Jönköping och Linköping. Verksamheten bedrivs dels i Midcon AB samt i systerföretaget Midcon Finans AB.

Företaget har sitt säte i Karlskrona.

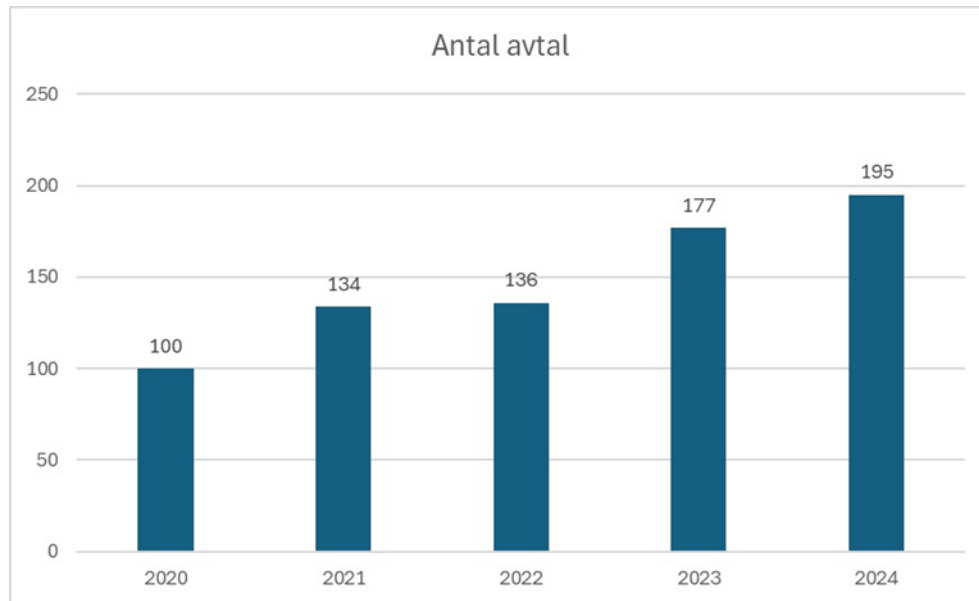
Väsentliga händelser under räkenskapsåret

VD-ord

Midcon 2024 Ett år av tillväxt och kraftig resultatförbättring

Rekord i antal tecknade IT-tjänsteavtal!

Diagrammet här nedanför visar antalet tecknade och startade IT-tjänsteavtal per år. Varje avtal har föregåtts av en process som lett till förtroendet att ta hand om delar av eller hela IT-miljön hos ett företag. Vi är ödmjukt stolta över denna utveckling. Under 2024 har vi tecknat och startat 195 avtal!



IT-tjänsteområdet hos Midcon, där kunder finner tjänster inom produktivitet, drift, kommunikation och säkerhet växte under 2024 med drygt 15% jämfört mot 2023.

Alla delar i bolaget har klarat tillväxten på ett mycket bra sätt. Vi är väl riggade för att fortsätta tillväxtresan under 2025.

Vi har gjort mer än att bara växa IT-tjänsteområdet. Följ med på Midcons resa under 2024!

Vi inledde året med Midcon Konfererar. Där arbetade vi bland annat med vår organisation, vilka förmåner vi har, vilka vi uppskattar mest respektive minst och vilka vi gärna ser framåt. Vi synade vilka speciella styrkor vi har och hur vi kan få ut mer av varandra. Midcon består av cirka 40 medarbetare. Medarbetarna är Midcon och det är viktigt att vi tillsammans trivs i laget och har en vinnande kultur. En rolig och givande träff.

I början av året besökte vi vår nya partner SHARP. Ett härligt gäng med högt affärsmannaskap och vasst erbjudande. SHARP utgör tillsammans med Ricoh två viktiga partner till Midcons dokumenterbjudande. Att ha två partner är ett strategiskt val som säkrar bästa möjliga kunderbjudande i alla lägen. Dokumentområdet har haft en mycket bra utveckling under året. Det visar att Dokumentområdet har förmågan att vara relevant i en digital värld. Enheterna blir mer tydligt kopplade till digitala dokumentarkiv, exempelvis Microsoft Sharepoint. Som den integratör Midcon är passar utvecklingen oss väl. Kunderna letar efter en helhet och inte bara en "burkleverantör". Midcon skapar den helheten och vi har under året känt att vi är mycket rätt positionerade för framtiden inom Dokumentområdet.

Affärsområdet Mötesteknik har numera färdiga paketlösningar i tre olika teknikspår. Med fasta månadskostnader har vi gjort det enklare och tryggare att köpa modern mötesteknik. Med egen personal och partners är numera Sverige vårt arbetsfält. Vi vill och kan växa med kunderna! Vi märker att företagen i större utsträckning är tillbaka på kontoren. Väl på kontoren inser man allt som oftast att

tekniken pre-pandemin inte längre håller måttet för moderna möten. Företagen har en investeringsskuld att hantera och vi är väl positionerade för att leverera tids- och kostnadsbesparande mötesteknik.

Säljteamet i Midcon har under året träffats ett antal gånger. Man har arbetat med "Vårt sätt att sälja" där vi gjort mängder med interna överenskommelser som totalt säkrar ett gemensamt arbetssätt. Att träffa oss i Jönköping ska innebära samma upplevelse som att träffa oss i Karlshamn. Vi har samma arbetsmetodik när vi gör behovsanalyser och tar fram lösningsförslag. Det har varit en väldigt viktig process för det fortsatta byggandet av Midcon.

Under året tittade vi åter på att genomföra fler förvärv. Inget gick i år vidare hela vägen. Vi är angelägna om att växa både organiskt och ta en aktiv roll in den konsolideringsprocess som branschen genomgår. Vår ambition är hög: Att vara ett självklart förstahandsval för små och medelstora företag i befintliga och tillkommande regioner i Sverige. Radarn för förvärv är fortsatt aktiv, låt oss se vad 2025 kan ge!

Vi har under året intensifierat arbetet med marknadsföringen av Midcon och erbjudandet. Vi tagit in all planering och stora delar av utförande internt i bolaget genom rekrytering av marknadsansvarig. Det mer intensiva marknadsföringsarbetet har gett tydliga resultat, till exempel kraftigt ökat antal följare på plattformen LinkedIn. Med en tydlig kommunikation berättar vi nu i högre tempo varför Midcon är bästa valet som IT-partner för små och medelstora företag.

En del av vår go-to-market-strategi är att ingå i olika sammanhang som sponsor och samverkanspartner. Under året har vi omprövat många partnerskap. Vi har valt att avsluta några och lägga till andra. Till exempel har vi blivit medlemmar i Sydsvenska Handelskammaren som är en viktig röst för att göra Sydsverige till en bättre plats för affärer. Vi har även fördjupat samarbetet med HF Karlskrona som bedriver en stor verksamhet med både bredd och spets. De gör ett fantastiskt arbete och tar stort ansvar för våra ungdomar. Midcon kan numera stolt titulera sig Guldpartner till HF Karlskrona!

Vi förenklar och förbättrar

Vi har under året arbetat med en del av de processer, rutiner och verktyg vi har i verksamheten. Det arbetet har lett fram till konkreta beslut som exempelvis nytt servicesystem för Dokumentområdet. Vi har även ingått ett strategiskt samarbetsavtal med De Lage Landen AB (DLL) gällande slutkundsfinansiering. Med samarbetet får Midcons kunder tillgång till en klassledande plattform för finansiering och mycket attraktiva villkor. Beslutet att ingå samarbete med DLL innebär att vi förenklar strukturen i Midcon genom avveckling av det interna finansbolaget Midcon Finans AB.

Affärsutveckling

Vår affärsutveckling har under året fokuserat på att utveckla tjänster för att bli en ännu viktigare digitaliseringspartner till våra kunder. Vi har lanserat ett antal tjänster och jag lyfter här fram två som är signifikanta för vår utveckling.

Midcon Fastpris IT

Vi på Midcon vill att IT ska vara enkelt. Det ska inte kännas jobbigt eller dyrt att be om hjälp.

För oss är det viktigt att man använder så mycket som möjligt av de funktioner som finns de produkter och tjänster vi levererar. Med hög användningsgrad tillför lösningarna mer nytta. Vårt främsta uppdrag är att skapa affärsnytta med hjälp smart och innovativ teknik. Vi ska hjälpa företag att bli mer lönsamma, mer effektiva och mer trivsamma att arbeta hos med riktigt bra IT-tjänster.

Med det uppdraget som bakgrund reflekterade vi över de affärsmodeller som finns i branschen kring servicedesk-tjänster. Är det rimligt att det tickar konsulttaxa varje gång man ringer in till servicedesken för att be om hjälp? Är det rimligt att du och dina kollegor själva skall sitta klura på ett IT-problem för att ni inte "vågar ringa servicedesk på grund av att det då kommer en faktura"? Vi tycker inte det är rimligt. Därför har vi skapat tjänsten Fastpris IT.

Med Fastpris IT betalar kunderna en fast månadsavgift per användare. Affärsmodellen ger tydliga incitament för oss att klara ut ärenden snabbt, effektivt och samtidigt säkra att problem inte återupprepar sig.

För oss är det långsiktigt bäst om våra kunder har så få problem som möjligt. Vi har inget att tjäna på att våra kunder kontakter servicedesk mycket. Med Fastpris IT har vi alla incitament på plats för att ha hög driftsäkerhet och krångelfria lösningar. Så tycker vi affärsmodellen för en servicedesk ska vara!

Midcon Säker 365

En stor andel företag nyttjar plattformen Microsoft 365. En utmärkt plattform som rätt nyttjad ökar en organisations produktivitet väsentligt. För många företag är plattformen det digitala hjärtat i verksamheten. Då kommer säkerhetsfrågorna som en direkt följd.

Vi vill att man som företag ska känna trygghet. Midcon Säker 365 skyddar Microsoft 365-miljön på ett tydligt och enkelt sätt. Vårt mål är att säkerställa att information alltid är säker.

Vi börjar med nuläget, vi analyserar hur säkerheten ser ut idag och implementerar därefter säkerhetsåtgärder. Åtgärderna syftar till att väsentligt förbättra säkerheten i IT-miljön. Med hjälp av det Microsoft Secure Score ser vi hur insatserna ger effekt.

Midcon jobbar sedan regelbundet med att kontrollera säkerheten på IT-miljön och gör justeringar och förbättringar när det krävs. På så sätt kan vi snabbt anpassa oss till förändringar och alltid hålla en hög säkerhetsnivå på alla kunder som har tjänsten Midcon Säker 365.

Midcon Säker 365 är en viktig lansering från oss. Alla företag av som nyttjar Microsoft 365 bör ha en aktiv förvaltningstjänst av säkerheten i plattformen. Med Midcon Säker 365 gör vi det strukturerat och kostnadseffektivt. Så tycker vi kundupplevelsen skall vara hos Midcon!

Resultatförbättring

Midcon har under 2024 kraftigt förbättrat resultatet. Resultatförbättringen är driven av ökade intäkter inom samtliga affärsområden, operativa förbättringar, fortsatt tjänsteutveckling som gjort bolaget till en ännu viktigare partner till dess kunder samt noggrann kostnadskontroll.

Vårt bidrag

Årets julgåva gick till Power Up Ukraine. Organisationen bedriver ett viktigt arbete för att göra det Ukrainska folkets tillvaro något mer dräglig. Man gör det konkret med små och stora reservkraftaggregat som Ukraina är i stort behov av efter upprepade och synnerligen utstuderade bombningar av energiinfrastruktur.

En blick in i 2025

Under 2025 kommer vi öka initiativen kring Microsoft Sharepoint. Vi har redan idag en konsultaffär kring plattformen och under 2025 kommer vi tydligt lansera moduler, färdiga att implementera. Satsningen linjerar med vår övergripande strategi; Vi ska vara våra kunders bästa vän inom digitalisering. Vi ska på ett tydligt sätt berätta HUR man som företag ska använda de tjänster och produkter vi sätter i händerna på användarna. Vi ska vara partnern som gör våra kunder mer effektiva, mer lönsamma, säkrare och roligare att arbeta hos.

Till alla medarbetare. Tack för ett fantastiskt år! Midcon är inget utan er!

Till våra viktiga partners. Tack för att ni hjälper oss med vår utveckling.

Till alla kunder. Tack för visade förtroenden! Vi ska varje dag arbeta hårt för att visa oss värdiga.

Bästa hälsningar, Andreas Paulsson

VD, Midcon

Post scriptum. Slava Ukraini

Moderföretag

Midcon AB är ett helägt dotterföretag till Midcon Sydost AB, org nr: 556926-2289, med säte i Karlskrona.

Flerårsöversikt (Tkr)	2024	2023	2022	2021
Nettoomsättning	85 706	72 321	61 027	57 627
Resultat efter finansiella poster	1 743	-977	358	-3 478
Soliditet (%)	18	16	19	21

För definitioner av nyckeltal, se Not 1 Redovisningsprinciper.

Förändringar i eget kapital

	Aktie- kapital	Reserv- fond	Balanserat resultat	Årets resultat	Totalt
Belopp vid årets ingång	500 000	100 000	3 738 514	-976 836	3 361 678
Disposition enligt beslut av årsstämman:					
Balanseras i ny räkning			-976 836	976 836	0
Årets resultat				1 738 143	1 738 143
Belopp vid årets utgång	500 000	100 000	2 761 678	1 738 143	5 099 821

Resultatdisposition

Styrelsen föreslår att till förfogande stående vinstmedel (kronor):

balanserad vinst	2 761 678
årets vinst	1 738 143
	4 499 821
disponeras så att i ny räkning överföres	4 499 821
	4 499 821

Företagets resultat och ställning i övrigt framgår av efterföljande resultat- och balansräkning med noter.

Resultaträkning

Not

2024-01-01
-2024-12-31

2023-01-01
-2023-12-31

Rörelseintäkter

Nettoomsättning

85 705 738

72 321 102

Övriga rörelseintäkter

559 957

1 137 013

Summa rörelseintäkter, lagerförändringar m.m.

86 265 695

73 458 115

Rörelsekostnader

Handelsvaror

-44 861 209

-39 992 827

Övriga externa kostnader

-9 659 081

-8 907 346

Personalkostnader

2

-28 692 125

-24 526 537

Av- och nedskrivningar av materiella och immateriella
anläggningstillgångar

-1 023 592

-853 162

Övriga rörelsekostnader

4 459

-732

Summa rörelsekostnader

-84 231 548

-74 280 604

Rörelseresultat

2 034 147

-822 489

Finansiella poster

Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter

70 707

52 082

Räntekostnader och liknande resultatposter

3

-361 825

-206 429

Summa finansiella poster

-291 118

-154 347

Resultat efter finansiella poster

1 743 029

-976 836

Resultat före skatt

1 743 029

-976 836

Skatter

Skatt på årets resultat

-4 886

0

Årets resultat

1 738 143

-976 836

Balansräkning	Not	2024-12-31	2023-12-31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar			
Koncessioner, patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter	4	14 897	40 001
Summa immateriella anläggningstillgångar		14 897	40 001
Materiella anläggningstillgångar			
Inventarier, verktyg och installationer	5	1 820 540	2 172 897
Summa materiella anläggningstillgångar		1 820 540	2 172 897
Summa anläggningstillgångar		1 835 437	2 212 898
Omsättningstillgångar			
Varulager m. m.			
Färdiga varor och handelsvaror		2 043 654	1 494 869
Summa varulager		2 043 654	1 494 869
Kortfristiga fordringar			
Kundfordringar		13 812 220	7 360 590
Fordringar hos koncernföretag		6 807 994	7 798 785
Övriga fordringar		476 639	538 451
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		2 974 156	2 025 876
Summa kortfristiga fordringar		24 071 009	17 723 702
Kassa och bank			
Kassa och bank		6 291	20 707
Summa kassa och bank		6 291	20 707
Summa omsättningstillgångar		26 120 954	19 239 278
SUMMA TILLGÅNGAR		27 956 391	21 452 176

Balansräkning	Not	2024-12-31	2023-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
<i>Bundet eget kapital</i>			
Aktiekapital		500 000	500 000
Reservfond		100 000	100 000
Summa bundet eget kapital		600 000	600 000
<i>Fritt eget kapital</i>			
Balanserat resultat		2 761 678	3 738 514
Årets resultat		1 738 143	-976 836
Summa fritt eget kapital		4 499 821	2 761 678
Summa eget kapital		5 099 821	3 361 678
Långfristiga skulder			
	6		
Övriga skulder till kreditinstitut	6	675 000	1 125 000
Summa långfristiga skulder		675 000	1 125 000
Kortfristiga skulder			
	7		
Checkräkningskredit		5 060 450	3 142 821
Förskott från kunder		0	203 490
Leverantörsskulder		4 589 354	5 625 857
Skulder till koncernföretag		307 662	2 376 371
Övriga skulder		3 528 011	1 142 343
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter		8 696 093	4 474 616
Summa kortfristiga skulder		22 181 570	16 965 498
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		27 956 391	21 452 176

Noter

Not 1 Redovisningsprinciper

Allmänna upplysningar

Årsredovisningen är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd (BFNAR 2016:10) om årsredovisning i mindre företag.

Avskrivning

Tillämpade avskrivningstider:

Immateriella anläggningstillgångar

Koncessioner, patent, licenser, varumärken 5 år

Materiella anläggningstillgångar

Inventarier, verktyg och installationer 3-5 år

Not 2 Medelantalet anställda

	2024	2023
Medelantalet anställda	36	33

Not 3 Räntekostnader och liknande resultatposter

	2024	2023
Räntekostnader och liknande resultatposter som avser skulder till koncernföretag	12 086	21 752
	12 086	21 752

Not 4 Koncessioner, patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter

	2024-12-31	2023-12-31
Ingående anskaffningsvärden	264 792	264 792
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	264 792	264 792
Ingående avskrivningar	-224 791	-157 222
Årets avskrivningar	-25 104	-67 569
Utgående ackumulerade avskrivningar	-249 895	-224 791
Utgående redovisat värde	14 897	40 001

Not 5 Inventarier, verktyg och installationer

	2024-12-31	2023-12-31
Ingående anskaffningsvärden	5 226 124	4 077 311
Inköp	822 521	1 217 136
Försäljningar/utrangeringar	-513 725	-68 323
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	5 534 920	5 226 124
Ingående avskrivningar	-3 053 227	-2 335 992
Försäljningar/utrangeringar	337 334	69 636
Årets avskrivningar	-998 488	-786 871
Utgående ackumulerade avskrivningar	-3 714 381	-3 053 227
Utgående redovisat värde	1 820 539	2 172 897

Not 6 Långfristiga skulder

	2024-12-31	2023-12-31
Långfristiga skulder som förfaller senare än fem år	0	0
	0	0

Not 7 Checkräkningskredit

	2024-12-31	2023-12-31
Beviljat belopp på checkräkningskredit uppgår till	6 000 000	6 000 000
Utnyttjad kredit uppgår till	5 060 450	3 142 821
<u>Ställda säkerheter</u>		
Företagsinteckning	10 500 000	10 500 000
	10 500 000	10 500 000

Karlskrona den dag som framgår av respektive befattningshavares elektroniska underskrift

Thomas Almqvist
Ordförande

Johan Larsson

Robin Midenhag

Victor Midenhag

Andreas Paulsson
Verkställande direktör

Vår revisionsberättelse har lämnats den dag som framgår av min elektroniska underskrift

Ernst & Young AB

Anders Håkansson
Auktoriserad revisor

This document has been digitally signed and sealed using Capego SmartSign in accordance with the EU regulation known as eIDAS. The signatures within this original file carry legal validity and are binding in all EU states.

Important: Please refrain from making any changes to this file as it may impact its integrity.



All the original signatures incorporated in this document file strictly adhere to the provisions set forth by the European eIDAS regulation. They have been constructed in accordance with the PAdES (PDF Advanced Electronic Signatures) standard, as stipulated by the technical regulations specified in ETSI (European Telecommunications Standards Institute) 319 142. The signatures have been securely encoded within this document file, and the subsequent page(s) provide a visual representation of the encoded signatures.

These signatures hold legal weight and are enforceable in all EU states as regulated by eIDAS.

Read more: <https://www.wolterskluwer.com/sv-se/solutions/capego/capego-smartsign/trust-center-sweden>

